

Партнёрские программы компании ПРОСИГМА

1. Общие условия

- 1.1 Прайсовая цена зафиксирована на один календарный год.
- 1.2 Предоставленные расчёты актуальны в течение года.
- 1.3 Расчёт по техническому заданию производится по запросу на электронную почту персонального менеджера. Обязательное указание номера лота и наименование конечного заказчика.
- 1.4 При положительном решении об участии в конкретном лоте, предоставляем индивидуальную защиту с гарантией не допуска других дилеров на данный лот с оборудованием компании Просигма.

2. Четырехуровневая система скидок:

- 2.1 1 Уровень: «Дилерская» скидка - **20%** от Рекомендовано Розничной Цены.
- 2.2 2 Уровень: При 100% предоплате, скидка - **10%** от Дилерской цены.
- 2.3 3 Уровень: Скидка за объём (количество оборудования в заказе), **от -3% до -25%**.

Скидки не суммируются, рассчитываются одна за другой.

- 2.4 4 Уровень: «Дистрибьюторская», скидка - **25%** от Дилерской цены.
Действует на всю продукцию и заменяет скидки 2-ого и 3-ого уровня.

3. Система оплаты:

3.1 Вариант № 1:

70% на 30%:

70% - предоплата перед запуском производства.

30% - по готовности заказа, перед отгрузкой оборудования.

3.2 Вариант № 2:

100%: предоплата с дополнительной скидкой 2 Уровня.

3.3 Вариант № 3:

Статус дистрибьютора*

50% - предоплата перед запуском производства

50% - после поставки, в течении 15 дней.

***Условие 1:** Подтверждённый суммарный годовой объём закупок не менее 10 000 000 рублей.

***Условие 2:** Аванс 30% за продукцию эквивалентом стоимости в 10 000 000 рублей.

4. Сроки поставки:

4.1 Отгрузка производится на основании подписанного скана УПД.

4.2 Доставка, сроки и стоимость определяются на основе расчётов от транспортных компаний.

Вариант 1: оплата за счёт партнёра.

Вариант 2: оплата за счёт компании Просигма . Выставляется счёт на дополнительную услугу.

4.3 Рекомендуемые сроки для Заказчиков:

4.3.1 Продукции сэмпл (разработка с нуля) -

- Оптимистичный вариант (100% предоплата + есть требование заказчика/гос.контракт) - 45 календарных дней
- Базовый вариант (любая предоплата, требование гос. контракта) - 60 календарных дней
- Максимальный вариант (нет предоплаты, нет требований гос. контракта) - 90 календарных дней

4.3.2 Продукция в прайсах - производство ПРОСИГМА:

- Оптимистичный вариант (100% предоплата + есть требование заказчика/гос.контракт) - 20 календарных дней
- Базовый вариант (любая предоплата, требование гос. контракта) - 30 календарных дней
- Максимальный вариант (нет предоплаты/ нет требований гос. контракта/ заказчика) - 30 рабочих дней

4.3.3 Готовая продукция из КНР в том числе прайсовая:

- Оптимистичный вариант (100% предоплата + есть требование заказчика/гос.контракт) - 45 календарных дней
- Базовый вариант (любая предоплата, требование гос. контракта) - 60 календарных дней
- Максимальный вариант (нет предоплаты, нет требований гос. контракта) - 90 календарных дней

4.3.4 Товар из наличия склада готовой продукции: 5 календарных дней

5. Дополнительные услуги:

- 5.1 Монтаж.
- 5.2 Ввод в эксплуатацию с представителем компании ПРОСИГМА.
- 5.3 Доставка транспортом ПРОСИГМА

6. Предложение по участию в лотах*

6.1 При участии в аукционе по лоту, предложенному компанией ПРОСИГМА, Партнеру доступна опция "Антидемпинг": ПРОСИГМА снижает стоимость оборудования на 10% при выполнении партнером условий:

- снижает свою "наценку" на оборудование
- Доп. прибыль делится: 20% Партнеру и 80% ПРОСИГМА по формуле:

$(A - (B * 0,9 * C + D)) * 0,8 = \text{доп. прибыль Просигмы, где}$

A - цена контракта
B - стоимость товара, предложенная Просигмой
C - наценка партнера
D - доставка и монтаж

ВАЖНО: Данная опция возможна только если это ПРОИЗВОДСТВО Просигма

6.2 При отсутствии «Антидемпинга» доп. прибыль делится исходя из условий оплаты Партнером:

- при оплате 70% предоплата / 30 % перед отгрузкой, доп прибыль делится 50% Партнеру, 50% Просигме по формуле:

$(A - (B * C + D)) * 0,5 = \text{доп. прибыль Просигмы, где}$

A - цена контракта
B - стоимость товара, предложенная Просигмой
C - наценка партнера
D - доставка и монтаж

ВАЖНО: в этом случае стоимость оборудования рассчитывается с дополнительной скидкой 2 Уровня

- при 100% предоплате , доп прибыль не делится



ТЕХНОЛОГИИ,
КОТОРЫЕ РАБОТАЮТ

Резидент технопарка в сфере высоких технологий "Жигулевская долина"



88002500693
8 8482 948099
prosigma.ru
info@prosigma.ru



445043, Самарская обл., г.Тольятти,
Южное шоссе, д.163, корпус 2.3С,
этаж 2, кабинет 246
Почтовый адрес: 445028,
г.Тольятти а/я №3

*Расчет доп. прибыли в Приложение к Партнерской программе_Предложение по
участию в лотах_опция _антидемпинг_доп.прибыль